Sabato 19 Dicembre 2009

Scrivere a Plus lettere Via Monte Rosa 91, 20149 Milano. e-mail: plus@ilsole24ore.com indirizzo internet: www.ilsole24ore.com



MAI DI BUDGET

C ono un promotore finanziario ocollega di Gianfranco Pignaton («Plus24» del 17 ottobre). Vorrei dare risposta al signor Lupieri che a sua volta rispondeva («Plus24» 14 novembre) al mio collega chiudendo la sua lettera affermando in maniera ironica: «A proposito di etica come vivono i promotori?...sulla gioia e sulla professionalità come indicato dal nostro Gianfranco Pignaton, oppure forse come vivono le banche sulle commissioni di up front che pagano i clienti. Viene prima l'uovo o la gallina?». Caro signor Lupieri il nostro è un mestiere imprenditoriale e come tale può essere svolto in diversi modi, che però si possono ricondurre a due filoni principali. Il primo, evidentemente, è quello di massimizzare i ricavi a breve termine e "spremere" i clienti il più possibile. Il secondo è quello che appartiene ai consulenti che fanno il possibile per tutelare il loro bene più prezioso, cioè il cliente; quindi lavorare per il loro mantenimento nel lungo termine e di conseguenza guadagnare dalle commissioni di mantenimento legate alla valorizzazione del patrimonio a loro affidato in consulenza. In conclusione: i primi sono quelli che di fronte alle crisi dei mercati vengono travolti e spazzati via, i secondi sono quelli che dalle crisi colgono, assieme ai loro clienti, le opportunità che queste creano. Massimo Milani (via e-mail)